

A satellite in space, featuring a camera lens and solar panels, set against a blue sky background.

When passion meets innovation

Enabling the future **of electronics**

VD-anförande, av Lena Olving

2016 – Ett rekordår för Mycronic

Rekordstark
efterfrågan



Tillväxt 28%

Rekordstort
rörelseresultat



Rörelsemarginal
30%

Strategiska
förvärv



För fortsatt
tillväxt

Kort om Mycronic



40

års erfarenhet av
innovation

911

medarbetare i tio
länder

50

Mycronic är
representerade i mer
än 50 länder

470

patent innehas och
20-30 tillkommer
årligen

2 500

kunder använder
produktionsutrustning
från Mycronic

98%

Av koncernens
försäljning går på
export

Hör några av våra kunder inom Assembly Solutions



"Jag uppskattar samarbetet med Mycronic. De ser till helheten för att maximera produktiviteten i tillverkningslinan.

Mycronic är unika i sin syn på automatisering av fabriken"

Mr. Ton Plooy, Founder and Owner, ttp electronics bv (NL)



"Jag använder Mycronics utrustning sedan 12 år. Vi arbetar i en hög-mix miljö med mer än 10 000 omställningar per år. Under vårt samarbete har vi lyckats möta de ökande kraven på antalet komponentplaceringar, från 24 to 180 miljoner placeringar årligen."

Mr. Georg Denking, Head of Industrial Engineering, Leuze electronic assembly GmbH (DE)

"Efter flera års samarbete med Axxon, har vi nu en stor del av deras produkterbjudanden i vår produktionsenhet, såsom inline, offline och tabletop. Axxon har djup teknisk kunskap och utomordentligt bra service. Under 2016 har vi därför etablerat ett strategiskt samarbete."

Mr. Liu, Director, Desay SV Automotive (CN)

"Jag har aldrig tidigare sett en så snabb jetting-maskin för lodpasta. Mycronics support fungerar mycket bra, tack vare deras goda relationer med tillverkare av lodpasta och naturligtvis med oss på Murata."

Mr. Kenji Kubota, General Manager, Process & Material Technology Dept1., Murata Manufacturing Co. LTD. (JP)

Hör några av våra kunder inom Pattern Generators



"Maskritare för tillverkning av fotomasker för bildskärmar är en avancerad utrustning och kräver ständigt underhåll. Vi har ett nära samarbete med Mycronic för att säkerställa leverans av fotomasker av hög kvalitet och för att säkerställa att våra maskritare är i god kondition. Mycronics lokala serviceteam i Gumi City är mycket skickliga och dessutom mycket serviceinriktade, vilket är ett måste för att vi ska lyckas."

Mr Sim, Sr Manager Photomask Manufacturing Technology team på LG Innotek Co., Ltd.



"SK Electronics levererar avancerade fotomasker till den globala bildskärmsindustrin. Vi samarbetar med Mycronic för att bedöma framtida behov, eftersom bildskärms-teknologin utvecklas mycket snabbt. På så sätt säkerställer vi att vi har de bästa produktionslösningarna för att förse industrin med fotomasker av högsta kvalitet även under kommande år."

Mr Masanori Ishida, President and CEO på SK-Electronics Co., Ltd.



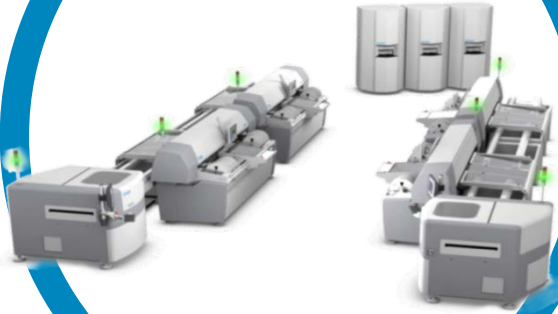
"För att möta den snabba utvecklingen inom kinesisk bildskärmsindustrin, samarbetar vi nära med Mycronic. Inte bara för att bygga upp fotomaskkapacitet i Kina, utan också för att förse industrin med fotomasker som möter framtidens krav."

Mrs Ada Chu, President på Supermask Co., Ltd.

Assembly Solutions– för elektroniktillverkning

Bredare produkterbudande genom förvärv

MYCRONIC



- Jet printing & dispensering
- Utrustning för komponentplacering
- System för komponentförvaring

axxon
MYCRONIC



- Brett produktutbud för dispensering genom Mycronic och Axxon

aei
MYCRONIC



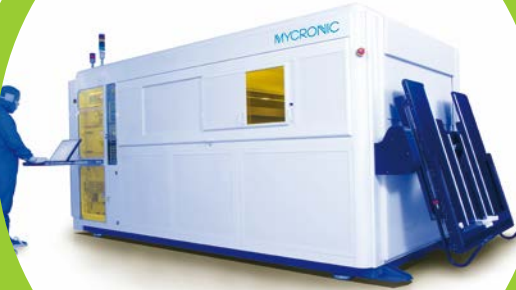
- Utrustning för montering av kameramoduler

Pattern Generators – för fotomasktillverkning

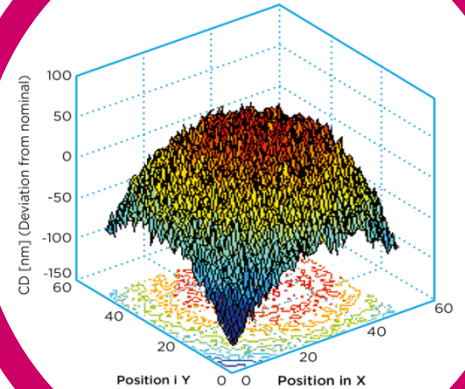
Två nya produktanseringar under 2016, Precision-800 och FPS6100



- Precision maskritare & mätsystem



- FPS serien



- Uppgraderingar och service

Mycronics väg till tillväxt med uthållig lönsamhet

2013

Nettoomsättning
997 MSEK

Rörelsemarginal
3%

Börsvärde
1,214 MSEK

2016

Nettoomsättning
x 2

Rörelsemarginal
x 10

Börsvärde
x 8

Mycronics väg till tillväxt med uthållig lönsamhet

Vår strategi – en pågående resa

Stärka vår ställning
som ledande leverantör
inom befintliga
marknader

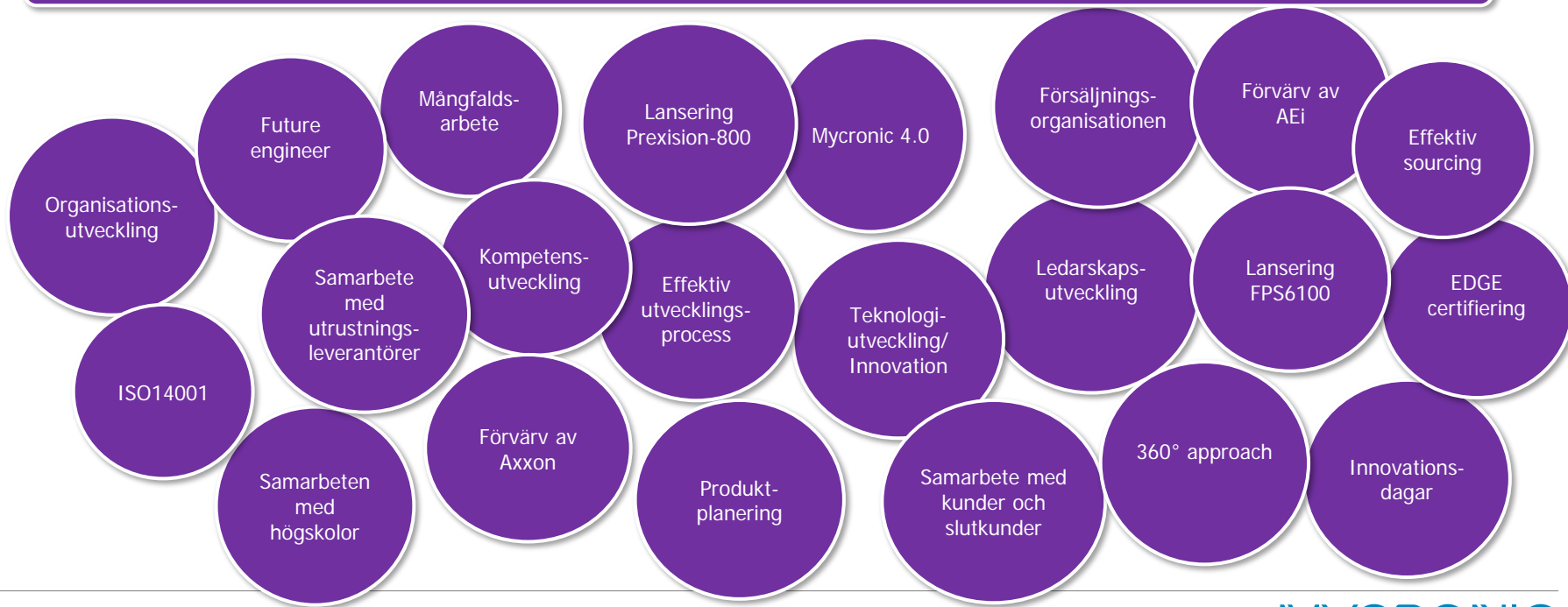
Växa med lönsamhet
inom angränsande
marknadssegment

Växa med lönsamhet
i Asien inom befintliga
och angränsande
marknadssegment

Säkerställa
innovationsförmågan
för ökad konkurrenskraft

Mycronics väg till en uthållig lönsamhet

Aktiviteter för att exekvera strategin



Nya finansiella mål

- Mycronic nådde uppsatta mål snabbare än bedömningen var i februari 2014
- Nya finansiella mål beslutades i februari 2017

Tillväxt

5 miljarder

Nettoomsättningen inklusive förvärv ska uppgå till 5 miljarder kronor i slutet av perioden för Mycronics affärsplan, 4 till 7 år

Lönsamhet

>15 %

Rörelsemarginalen ska överstiga 15 procent under en konjunkturcykel

Kapitalstruktur

< 3 gånger

Skuldsättningsgraden ska understiga 3 gånger genomsnittlig EBITDA.

Mycronic under 2017

- Tillväxt under första kvartalet
 - Organiskt och genom förvärv
 - Nettoomsättningen +97%
 - Rörelseresultat 159 MSEK, 23%
 - Underliggande resultat 208 MSEK, 31%
 - Orderstock 1 318 MSEK
- Lansering av en helt ny produktplattform MY700 i nästa generations produktserie MYPro.
 - Konfigurerad att applicera två olika monteringsvätskor i samma processteg
- Multipelorder för MY600 av kund som redan har ett flertal maskiner



En plattform med dubbla möjligheter

- Dual heads
- Dual media
- Dual lanes
- Dual jobs

Mycronic – bygger värden



- 2016 ett nytt rekordår
 - Stark efterfrågan och rörelsemarginal 30%
 - Vinst per aktie 5,38 kronor
 - Förvärv för fortsatt för expansion
- Börsvärdet ökade från 8 054 till 9 596 MSEK
- Antalet aktieägare ökade med 3 300 till 16 144
- Avkastning till aktieägarna
 - Föreslagen utdelning i enlighet med utdelningspolicy
 - Nya finansiella mål



MYCRONIC
When passion meets innovation ●

Tack!